



Was wir vorhersagen, soll auch eintreffen!



## Steuerung mit Zahlen und Prognosen //

*Dr. Siegmur Moltzahn*

## Zusammenfassung

Unternehmen sehen sich täglich schwierigen Entscheidungen gegenüber. Durch Performance Analytics schaffen wir aus Daten Erkenntnisse zur effizienten Steuerung Ihres Unternehmens und die Basis für treffsichere Entscheidungen. Risiken lassen sich anhand zielorientierter Big Data Analytics minimieren, die Zukunft simulieren und signifikante Wettbewerbsvorteile erzielen.

Wie lässt sich die Unternehmensentwicklung zielsicher planen? Ist beispielsweise eine Investition sinnvoll? In welchem Umfang können Kosten gespart und Bestände - natürlich unter Einhaltung der Lieferfähigkeit und Bankenvorgaben - reduziert werden? Die Wahl der richtigen Alternative sichert langfristig die positive wirtschaftliche Entwicklung und steigert den Unternehmenserfolg. Unsere Lösungen für Performance Analytics sind eine einzigartige Kombination bewährter Analyse- und Planungswerkzeuge mit neuesten Technologien und Methoden aus der Big Data Analyse.

## Wie sehen wir die Unternehmensplanung?

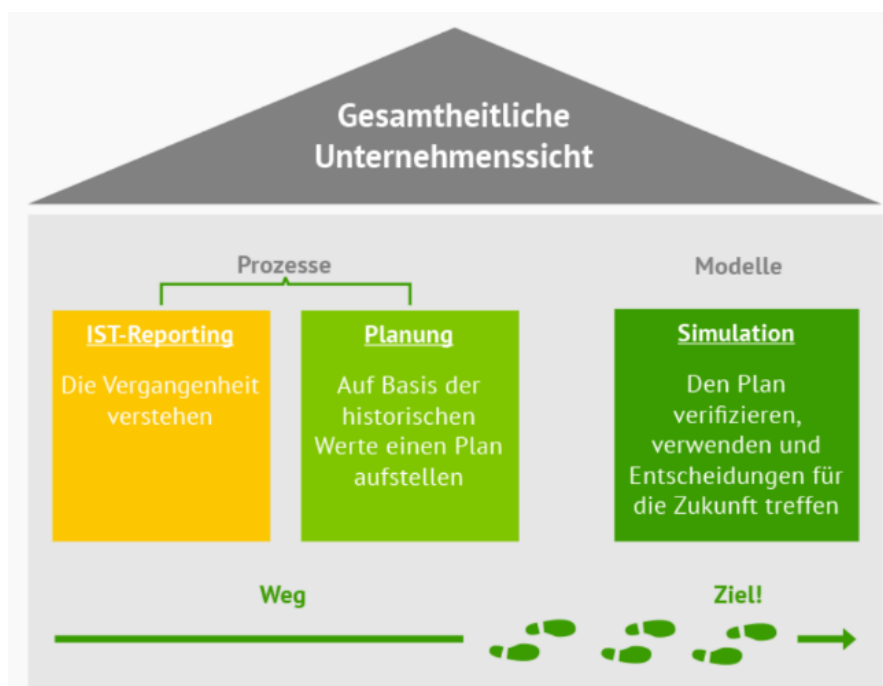


Abbildung 1: Unternehmensplanung

Ausgehend von den IST-Zahlen, erfolgt die Planung, als die wahrscheinlichste Entwicklung für die Zukunft. Die Mechanismen und Wirkungsketten, die zum Aufbau einer integrierten Unternehmensplanung verwendet werden, bilden die Basis für die Betrachtung von Alternativszenarien, um mögliche Auswirkungen von Markt und Umweltveränderungen zu prognostizieren und geeignete Handlungsmaßnahmen ermitteln zu können.

## Unser Vorgehensmodell für Performance Analytics umfasst verschiedene Komponenten:

- ❖ Analyse des aktuellen Controllingkonzeptes und Ermittlung von Verbesserungspotentialen
- ❖ Feststellung zusätzlicher Informationsbedarfe
- ❖ Analyse von IST-Daten und deren Wirkungszusammenhänge mit Hilfe von statistischen Methoden
- ❖ Aufbau von Modellen zur Abbildung relevanter Geschäftslogiken sowie deren Entwicklungsszenarien
- ❖ Schaffung ergänzender Möglichkeiten zur Messung der Performance des Gesamtunternehmens und seiner Bereiche sowie Prozesse
- ❖ Prognose von Wertentwicklungen durch Mustererkennung in Ihren Daten

Heutige Planungsszenarien leiden an einer Trennung der operativen ERP Systeme und der Planungssysteme, die aber inhaltlich, sowohl datentechnisch, aber noch viel mehr funktional zusammenhängen.

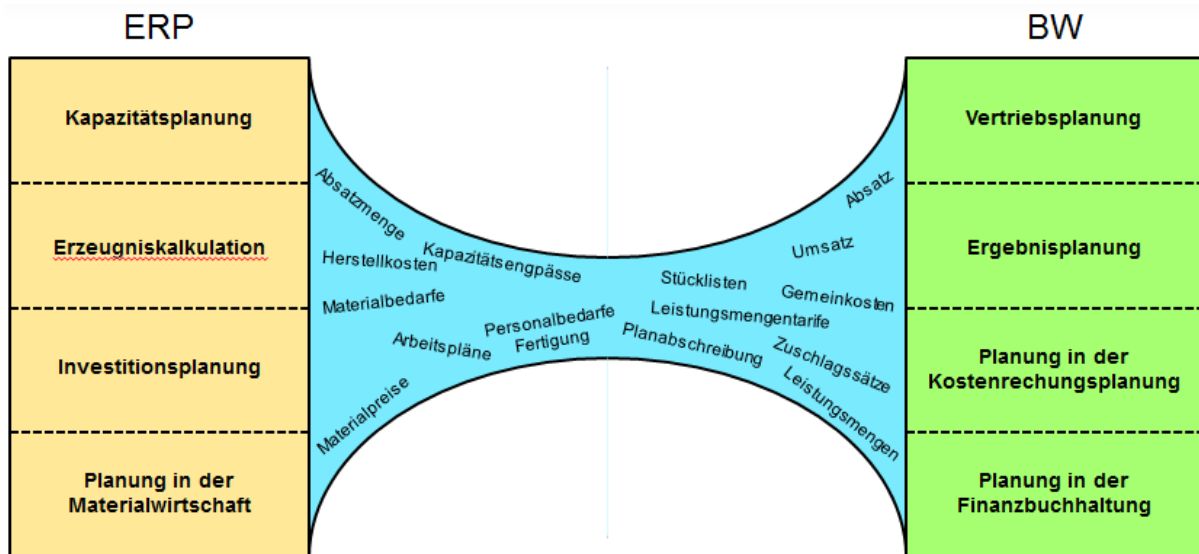
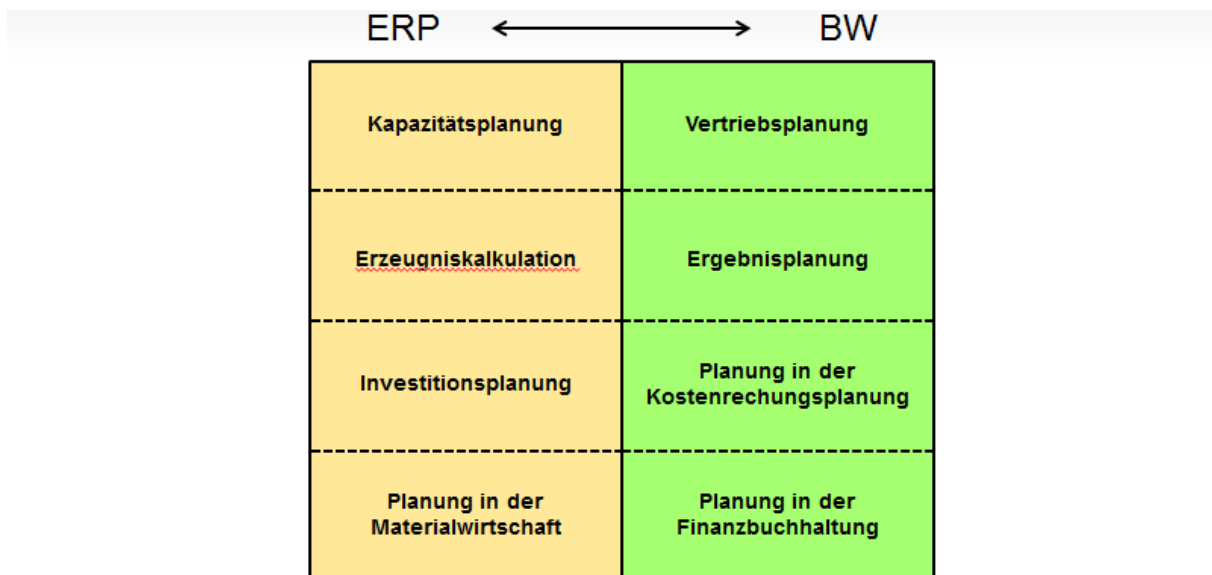


Abbildung 2 Schematische Darstellung einer Planung heute

### Nachteile sind hierbei:

- ❖ **Planungsphase sehr Kosten- und Ressourcenintensiv**
- ❖ **Planung dauert sehr lange**
  - Nur wenige Szenarien können aus Zeitgründen untersucht werden
- ❖ **Planungsdaten besitzen nur eine geringe Aussagekraft**
  - Soll-Ist-Abweichung der Planung
- ❖ **Planungsergebnisse sehr Volatil**
  - Effiziente Risikovorsorge nur begrenzt möglich
- ❖ **Keine durchgängige treiberbasierte Planung**
  - Synergieeffekte nur schwerlich identifizierbar
  - Sensitivitätsmerkmale werden nicht erkannt

Hier setzt die Lösung **mayPlus**, die mayato Planungs- und Simulationssuite an.



➔ Interaktive Verknüpfung der Planungsgebiete – Überbrückung von Prozessbrüchen

Abbildung 3 mayPlus mayato Planungs- und Simulationssuite



## Vorteile der Lösung

- ❖ **Simplifizierung der Planung**
  - Ergebniseffekte von Mehr- oder Minderabsatzmengen auf Knopfdruck
  - Steigerung der Qualität der Planung durch komplette Integration der Planungsgebiete
- ❖ **Immense Zeitersparnis**
  - Deutliche Beschleunigung von Planungsprozessen
  - Simulationen unter Einbeziehung der gesamten Planungskette in Echtzeit
- ❖ **Risikoreduzierung**
  - Zeitnahes Forecasting (in Abhängigkeit der vorhandenen Systeme)
  - Frühzeitiges Ergreifen geeigneter Maßnahmen aufgrund von Plandaten
- ❖ **Kostensparnis**
  - Kostenreduzierungseffekte bedingt durch die Automatisierung eines Teils des Prozesses
  - Vorteile gegenüber Wettbewerbern

## Ihr Nutzen

- ❖ **Gesteigerte Planungsqualität**
  - Reduzierung von Plan-Ist-Abweichungen
  - Planungssicherheit
- ❖ **Erkennen von Abhängigkeiten**
  - Treibereffekte identifizieren
  - Verhandlungsmacht steigern
- ❖ **Vorhandene Software (ERP) wird genutzt**

Heben Sie diesen Nutzen mit uns!!





## Kontaktieren Sie uns //

mayato GmbH  
Am Borsigturm 9  
13507 Berlin

[info@mayato.com](mailto:info@mayato.com)

+49 / 30 4174 4270 10